

UN **AUTRE REGARD** OUVRE DE **NOUVELLES** **PERSPECTIVES**



FLYER-0074- V01-01

**ACCOMPAGNEMENT &
DÉVELOPPEMENT DES CABINETS**

Structurez votre réseau, renforcez votre notoriété



PROGRAMME DÉVELOPPEMENT & RÉSEAUX

Avec plus de **25 ans d'expérience aux côtés des chirurgiens-dentistes**, Brigitte BRUNEAU accompagne les cabinets dans leur développement stratégique et relationnel.

Son approche repose sur une conviction forte : **un cabinet référent se construit grâce à un réseau solide, engagé et durable.**

Référente

**Brigitte
BRUNEAU**



À qui s'adresse cet accompagnement ?

Aux cabinets souhaitant :

- Structurer et développer un **réseau de correspondants qualifiés**
- Renforcer leur **notoriété locale** et **régionale**
- Se positionner comme **centre référent** (implantaire / chirurgical)
- Structurer une **croissance pérenne** et humaine



Les objectifs de l'accompagnement

Aux cabinets souhaitant :

- Développer un **réseau actif** et **engagé** de **correspondants**
- Clarifier votre **positionnement** et votre **expertise**
- Créer une dynamique relationnelle **durable**
- Augmenter le **flux de patients** adressés
- Structurer une **méthode simple, reproductible** et **mesurable**

FAITES **ÉVOLUER**
VOTRE **PRATIQUE**
ÉTAPE PAR **ÉTAPE**

MÉTHODOLOGIE

UN ACCOMPAGNEMENT EN 4 TEMPS

Prise de contact & diagnostic initial

Comprendre, analyser et
poser les fondations du projet.

1



Étude sur mesure et construction du Plan d'Action Correspondants

Construction d'un plan d'actions
sur mesure : cartographie du
réseau, outils, supports et
planning, répartition des rôles en
engagements du cabinet.

2



Déploiement opérationnel & animation du réseau

Activer concrètement le réseau
et créer de la valeur relationnelle.
Organisation et animation des
ateliers correspondants, coordination
logistique, suivi de la participation
et de l'engagement en lien avec
l'équipe commerciale Global D.

3



Bilan & optimisation

Mesurer, ajuster et pérenniser la
dynamique du réseau. Évaluation
des résultats et ajustement
des actions pour pérenniser la
dynamique.

4

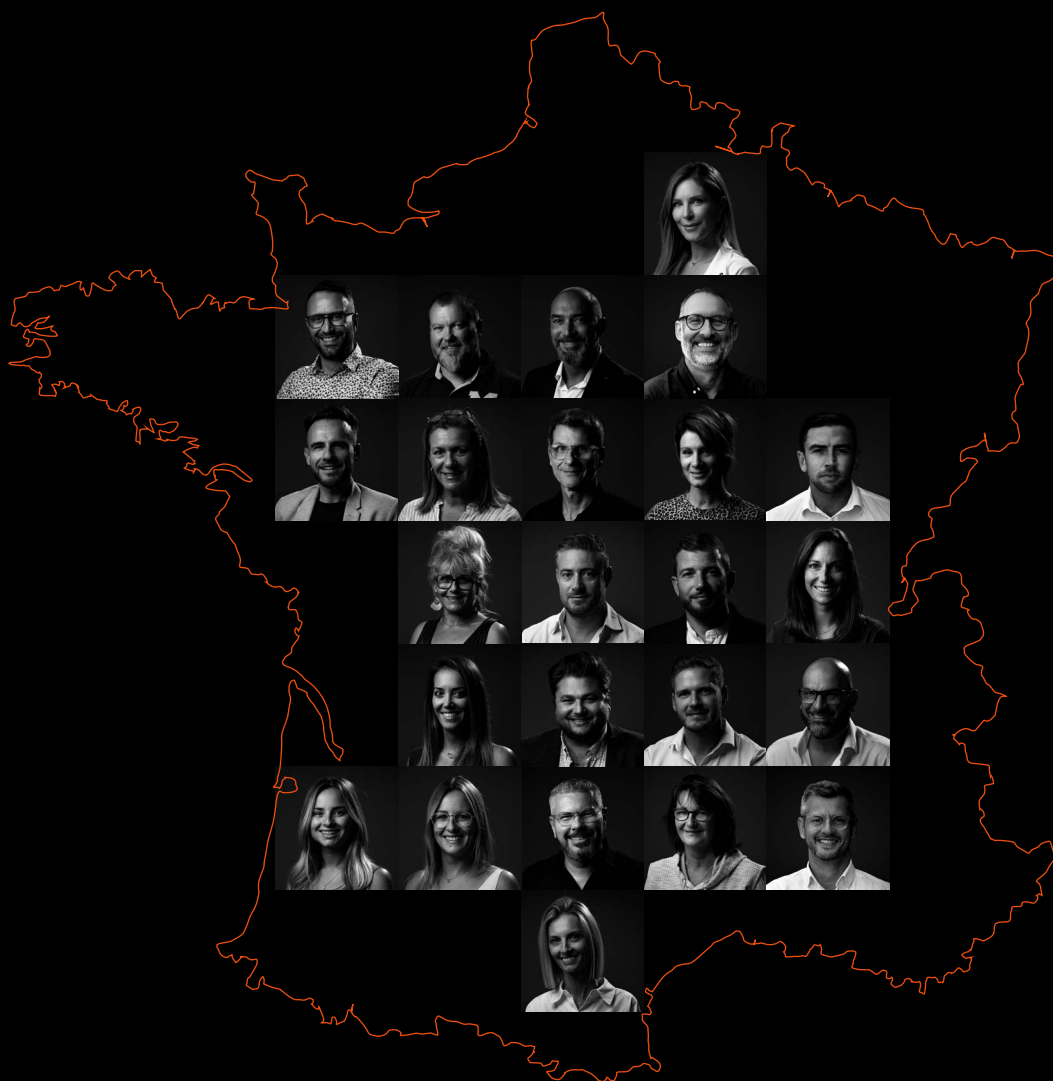


Engagement du cabinet

La réussite de ce programme repose sur une collaboration étroite :

- Participation active aux **échanges stratégiques**
- Implication du **praticien** et/ou de **l'équipe du cabinet**
- Mobilisation de **ressources internes** si nécessaire
- Suivi des **actions déployées**

Cet **engagement** est
indispensable pour **garantir**
l'efficacité et la **pérennité**
du **développement engagé**



Contact

Mme Brigitte BRUNEAU
Référente Développement
Cabinet & Réseau

☎ 06 14 71 58 79

✉ b.bruneau@globald.com

